

# Regionalmanager Forderungsmanagement – Vertriebsaußendienst (m/w)

Für den weiteren Ausbau unseres Außendienstes suchen wir für den Vertrieb unserer Inkassoprodukte engagierte Mitarbeiter.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Akquisition neuer Geschäftsbeziehungen im Bereich B2B-Inkasso
- Betreuung und Ausweitung bestehender Kundenverbindungen
- Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern
- Umsetzung der geschäftspolitischen Vertriebsziele mit Ergebnisverantwortung für das jeweilige Gebiet

Das sollten Sie mitbringen:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Vertriebserfahrung im Finanzdienstleistungssektor
- Gute englische Sprachkenntnisse
- Ehrgeiz für die Herausforderungen im Vertrieb
- Kundenorientierte, selbständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft und Leistungsorientierung

Das bieten wir Ihnen:

- Fundierte Einarbeitung durch Training on and off the job
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit individuellem Gestaltungsfreiraum
- Leistungsorientierte Vergütung
- Großzügige Dienst-PKW-Regelung
- Home-Office-Option
- Gute Entwicklungschancen im Vertrieb

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Euler Hermes Collections GmbH, Frau Sonja Nowack,  
Zeppelinstr. 48, 14471 Potsdam,

E-Mail: [bewerbungen-vertrieb.ehc.de@eulerhermes.com](mailto:bewerbungen-vertrieb.ehc.de@eulerhermes.com)

Bitte bewerben Sie sich per E-Mail. Per Post geschickten Bewerbungen fügen Sie bitte einen frankierten Rückumschlag bei, wenn wir Ihnen die Unterlagen zurücksenden sollen.

Als Unternehmen der internationalen Euler Hermes S.A., Paris, gehört die Euler Hermes Collections GmbH zum größten Kreditversicherer weltweit. Innerhalb der Euler Hermes Gruppe sind wir in Deutschland der Spezialist für das B2B-Forderungsmanagement.

[www.eulerhermes-collections.de](http://www.eulerhermes-collections.de)

Ein Unternehmen der Allianz 

 **EULER HERMES**  
Collections